

## Warsztaty „Skuteczne negocjacje”

Osoba prowadząca: dr Justyna Witkowska

### **Głównymi celami warsztatów są:**

- zapoznanie uczestników ze strukturą prowadzenia negocjacji,
- ćwiczenia związane z technikami negocjacyjnymi,
- poznanie cech skutecznego negocjatora.

Podczas warsztatów uczestnicy będą mieli okazję: zapoznać się z etapami prowadzenia negocjacji, wykorzystać w praktyce techniki negocjacyjne, zastanowić się nad cechami dobrego negocjatora. Forma prezentacji wzbogacona zostanie ćwiczeniami umożliwiającymi przeniesienie zdobytej wiedzy na grunt praktyczny.

### **Podczas warsztatów uczestnicy uzyskają odpowiedzi na pytania:**

- co to jest i na czym polegają negocjacje?
- jak należy przygotować się do negocjacji?
- jak prowadzić negocjacje?
- jak ustępować w procesach negocjacyjnych?
- o czym powinien pamiętać dobry negocjator?