**Załącznik nr 3b**

**Wzór Oceny możliwości komercjalizacji projektu wynalazczego**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1** | **Identyfikacja korzyści bezpośrednich**  *Czy możliwe jest określenie rodzaju i skali korzyści bezpośrednich m.in. w zakresie jakości, kosztów, ochrony środowiska.* | Uzasadnienie: |
| **-** |
|  |
|  |
|  |
| 2 | **Ocena potencjału rynkowego**  *Rozwiązanie posiada odpowiedni potencjał rynkowy?*  Rozwiązanie rozwiązuje istotny problem rynkowy  Rozmiar potencjalnego rynku/potencjalnych rynków  Bariery rynkowe do wdrożenia na rynku  Rozwiązanie ma duży potencjał ekspansji | Uzasadnienie: |
|  |
| - |
| - |
| - |
| - |
| - |
|  |
| **3** | **Identyfikacja użytkowników końcowych**  *Użytkownicy końcowi są zidentyfikowani oraz można określić ich główne preferencje i uwarunkowania odnośnie analizowanego rozwiązania*  Odbiorcy ostateczni są identyfikowalni i osiągalni | Uzasadnienie: |
|  |
| - |
|  |
| 4 | **Ocena uwarunkowań związanych z ochroną własności intelektualnej**  *Rozwiązanie posiada odpowiedni potencjał w zakresie ochrony IP*  Istniejąca ochrona prawna oraz potencjał w tym zakresie  Skala zagrożenia skopiowaniem rozwiązania  Skala zagrożenia skopiowaniem rozwiązania rynkowego (produktu)  Brak poważnego zagrożenia dotyczącego struktury własności IP | Uzasadnienie: |
|  |
| - |
| - |
| - |
| - |
|  |
| 5 | **Ocena potencjału technologicznego dla celów komercjalizacji**  *Rozwiązanie posiada odpowiedni potencjał technologiczny*  Ocena zaawansowania/ukończenia prac B+R  Czy są znaczące bariery dla ukończenia projektu  Stopień innowacyjności  Bariery dla dalszego rozwoju rozwiązania | Uzasadnienie: |
|  |
| - |
| - |
| - |
| - |

Sporządził: ………………………………………………………………….. Zweryfikował: …………………………………………………………………..